

¡Tenemos una oportunidad para ti en el área comercial!

Objetivo de la posición:

Gestionar las cuentas de distribuidores asignados, promoviendo, capacitando e impulsando la venta en las líneas de productos que vayan de acuerdo con el perfil del distribuidor.

Requisitos:

Escolaridad; Ing. eléctrico, Mercadotecnia, Arquitectura, Administración o afín

Experiencia mínima de 2 años en el área comercial, de preferencia atendiendo distribuidores mayoristas en construcción o Eléctrico.

Ubicación de la plaza: Mérida, Yucatán

Disponibilidad para viajar

Actividades Generales:

Manejo de cuentas Clave, Estrategias de Venta,

conocimiento de Proceso de Venta, sell in, sell out,

Implementación y seguimiento de promociones comerciales,

Realizar promociones comerciales a través de negociaciones especiales

Realizar el 360 tanto de distribuidores mostradores como de mayoristas para asegurar la correcta distribución de las diferentes líneas de producto.

Habilidades:

Comunicación

Negociador

Tolerancia a la frustración

Perseverancia

¡Si estas interesado en esta posición! Envía tu CV a Brenda Pérez o Irene Robles de Recursos Humanos.

Orgullosos de nuestra cultura de inclusión.

En Bticino de México, como Compañía Socialmente Responsable, nos enorgullece nuestra cultura de inclusión. Todas las personas que colaboran con nosotros o que buscan hacerlo, gozan de las mismas oportunidades de manera equitativa, en todos nuestros procesos de reclutamiento, selección, capacitación, contratación y desarrollo de talento interno.

En Bticino, trabajamos para formar una comunidad que busca ser libre de prejuicios de apariencia, género, preferencias sexuales o de identidad, edad, cultura, origen étnico, condición social, discapacidad u otros. Queremos que nuestros colaboradores, clientes, proveedores, accionistas y la comunidad que nos rodea participe en nuestra cultura de la inclusión y respeto a la diversidad.